

农业银行临夏分行:

为持续优化营商环境,切实解决小微企业融资手续多、跑办繁琐、用款急迫等实际难题,今年以来,农行临夏分行主动下沉园区商圈,走访小微企业,开展全覆盖摸排,现场测额,上门服务,真正实现小微贷款就近办、简单办、快速办,全力提升普惠金融服务质效。截至6月30日,全行实体贷款余额108.79亿元,净增8.02亿元。普惠型小微企业贷款余额19.48亿元,净增1.63亿元,以高效便捷的金融活水精准滴灌小微企业发展。

深耕“普惠e站” 助推民生商贸流通

激活消费市场、畅通商贸循环、稳保市场主体,是稳定地方经济大盘、增进民生福祉的重要抓手。今年,该行充分发挥“普惠e站”线上产品秒批秒贷、随借随还的服务优势,精准助力商贸流通、民生服务、特色餐饮类市场主体纾困解难、高效发展。截至6月底,全行累计测评客户1665户,预授信10928万元,成功签约78户,投放普惠贷款6860万元。累计为本地餐饮、商贸、物流等87户民生主体投放贷款2.06亿元,切实以数字金融力量赋能小微、提振消费、惠及民生。

优化服务模式 助力企业发展

3.34亿元涉及金融主体24户,年增量1.26亿元。

甘肃进祥农业科技有限公司作为园区重点科技型实体企业,主要从事菜籽油、一级食用油精深加工。今年企业新增大额生产订单,急需流动资金保障原材料采购和生产线满负荷运转。针对企业紧急融资需求,该行坚持特事特办、急事快办,第一时间上门开展调查,结合企业科创属性、经营状况、订单规模,精准匹配了纯信用、无抵押的“科技e贷”产品,顺利为企业投放贷款500万元,高效解决企业燃眉之急,保障企业订单落地、稳产增产。

深耕牛羊产业 破解融资堵点难题

农行临夏分行始终聚焦全州牛羊全产业链发展,兼顾农牧产业提质与文旅餐饮配套发展,深耕上下游重点企业、重点主体,精准破解行业和企业个性化融资难题,全力护航特色农牧产业高质量发展。至6月底,牛羊产业链上各类经营主体贷款共1.77万笔18.3亿元,向10户农牧产业链企业发放贷款9610万元,在推动牛羊特色产业发展的

同时,有效带动本土美食产业、文旅产业协同发展。

临夏州小康村饲料有限责任公司是我州牛羊产业链上游龙头饲料生产企业,该企业由原有合作社改制为有限责任公司后,原有信贷办理模式因股东人员分散等因素影响,导致企业融资衔接不畅,极易延误企业最佳用款节点。年初,该行灵活用好信贷政策,依托企业年度股东大会固定节点,指导企业集中一次性完成全体股东授信决议等全套手续,同时结合饲料行业生产周期和行业特性,为企业精准匹配中期流动资金贷款产品,成功投放贷款500万元,有效缓解了企业阶段性还款压力。

下一步,农行临夏分行将牢牢把握服务实体经济主线,持续聚焦特色农牧、科技创新、乡村振兴、普惠小微、文旅消费、民生商贸等重点领域,下沉服务重心、创新适配本土产业的金融产品、优化办贷流程,精准破解各类市场主体融资堵点,持续扩大本土信贷投放规模,以更精准的政策对接、更务实的服务举措、更高效的金融供给,为临夏州经济社会高质量发展贡献金融力量。

工商银行临夏广河支行:

投放全州首笔化债项目贷款

本报讯 近日,工商银行临夏广河支行成功投放临夏州首笔化债项目贷款,实现辖区工行系统化债专项贷款业务零突破。此次首单业务落地,彻底打破了支行长期无同类对公信贷投放的业务瓶颈,有效优化区域信贷结构,为稳妥化解地方政府债务风险、推动支行对公业务转型升级提供了有力的金融支撑。

此次全州首笔化债项目贷款顺利落地,得益于监管部门的悉心指导和工行省、州、县三级机构高效联动、协同攻坚。工作推进期间,人民银行、金融监管部门全程跟进指导,严格把控业务合规流程,为项目规范落地提供专业保障。工行甘肃省分行统筹全局、周密部署,授信审批、公司金融、信贷管理等多条线同步开辟审批绿色通道,给予政策、资源、审批等全方位支持。临夏州分行靠前指挥、主动担当,由班子领导牵头挂帅,统筹业务布局,联动广河、东乡支行组建跨区域协同攻坚小组,畅通省、州、县三级联动工作渠道,形成上下贯通、全域协同的攻坚格局。

为确保项目快速落地见效,临夏州分行充分发挥统筹协调、专业赋能作用,建立全程对接、全程督办、全程解难工作机制,高效疏通业务推进堵点,消除跨层级沟通壁垒。广河支行迅速成立专项攻坚专班,主要负责人带头对接企业、靠前推进工作,全体客户经理加班加点完善资料、细化流程、压缩时限,构建起“高层统筹、专班攻坚、专业赋能、一线落地”的高效工作模式,以高效执行力推动项目快速审批、足额投放、精准落地。

此次化债项目贷款的成功投放,是工商银行坚守金融工作政治性、人民性,主动服务地方经济治理、防范化解区域金融风险的重要实践。该笔贷款的落地,将有效缓释地方债务压力,助力县域盘活财政资源,腾出更多资金投向基础设施建设、特色产业培育、民生工程保障等重点领域,精准赋能地方实体经济稳步发展。

建设银行临夏分行:



临夏,自古便是茶马互市的重镇,农耕文明与商旅文化在此交织千年。这里,春有北塬沃野千顷碧绿,秋有莲花山川万点椒红,更有百年老窖中流淌不息的酒香。如今,一滴滴醇香的菜籽油、一粒粒火红的花椒、一杯杯浓烈的白酒,正悄然勾勒着这座古城新的产业版图。建行临夏分行扎根于此,紧扣地方特色,用金融活水浇灌“土特产经济”,托举“烟火气”,让这片土地焕发出新的生机。

油香四溢:让“北塬菜籽油”香飘万家

都说“临夏的沃土长得出好庄稼”,北塬灌区得天独厚的自然条件,孕育出了颗粒饱满、品质上乘的低油油菜籽。临夏县朱潘益龙油脂有限责任公司是扎根于此的一家老牌油脂加工企业,历经两代人经营,已成为当地颇具名气的传

统油坊。企业采用千斤压榨工艺,生产出的菜籽油远销西宁、兰州等地。

然而,随着市场对健康食用油需求的持续增长,企业计划扩大生产规模、升级压榨设备,却因流动资金短缺而一度搁置。针对油脂加工企业收购季节性强、资金周转快的特点,建行临夏分行专项团队主动上门,为其匹配了“企业类-小微快贷”方案,80万元信贷资金发放到位。

资金活水注入,企业当即引进了自动化压榨与精炼设备,产能得到显著提升,产品品质也更加稳定。从种得好到榨得香,在建行的信贷支持下,北塬菜籽油不仅端上了兰州、西宁等周边城市的餐桌,更借助电商平台走向了全国各地。截至目前,分行已累计为多家油脂加工企业及个人经营户提供信贷支持561.2万元,让河州油香飘向更远。

麻香醉人:把“麻辣产业”做深做透

一粒花椒的价值,远不止于调味。在临夏,花椒被赋予了更多产业上的想象——花椒油、花椒粉、花椒酱……一系列深加工产品延伸了花椒的价值链,让“麻辣经济”更加持久绵长。

临夏县正味花椒种植农民专业合作社是当地花椒种植、收购与初加工的骨干力量。临夏县花椒种植历史悠久,莲

花镇的山间沟壑生长着许多百年以上的花椒树,近年来,当地把花椒产业作为促进农业增效、农民增收的特色支柱产业。随着合作社规模不断扩大,计划引进深加工生产线、开发花椒系列产品,却因缺乏足值抵押物而遭遇融资瓶颈。建行临夏分行在调研中发现,这类处于产业链延伸环节的农业合作社,拥有稳定的原料来源和成熟的销售渠道,却受限于传统贷款条件。为此,该行依托“裕农快贷-合作社”产品,为其量身定制融资方案,短短几天,20万元信贷资金便顺利到账。

这笔“及时雨”让正味花椒合作社迅速引进了花椒筛选、烘干与包装设备,优化了加工流程,并拓展了线上销售渠道。如今,麻香浓郁的花椒产品不仅畅销省内,还成为外地游客争相购买的特色伴手礼。以20万元信贷支持为切入点,建行临夏分行已陆续为多家花椒种植、加工与销售主体提供融资406.9万元,真正实现了“一粒花椒吃干榨净,一个产业惠及多方”。

酒香氤氲:使传统酿造“醇”在当下

如果说菜籽油和花椒是临夏新生的产业名片,那么白酒则是这片土地流淌在血脉中的味觉记忆。临夏州孟达天池酒业有限责任公司成立于1999

年,主营黄酒、白酒及饮料的生产批发。2023年,获批建设年产500吨玉米酒生产线项目,涵盖发酵车间、灌装车间等设施。

然而,新生产线建设需要大量资金投入,加之原料采购、市场拓展等环节的资金需求,企业一度面临较大资金压力。建行临夏分行主动对接,深入了解企业发展规划与资金缺口,为其匹配了专属信贷方案。130万元信贷资金迅速到位,不但保障了玉米酒生产线的建成投产,而且为企业拓宽销售渠道、增加产品品种提供了有力支撑。

如今,孟达天池酒业的系列产品已逐步打开省内外市场。以130万元信贷支持为牵引,建行临夏分行持续关注传统酿造产业,累计为多家酒类生产及销售企业提供信贷支持达1500万元,让河州酒香在岁月的沉淀中愈发醇厚。

从一滴菜籽油的产业链条,到一粒花椒背后的种植支撑,再到一杯白酒所承载的传统酿造,建行临夏分行紧扣地方经济脉搏,用不间断的金融服务,将“土特产经济”与“幸福产业”紧密相连。未来,建行临夏分行将持续聚焦地方特色产业发

甘肃银行临夏分行

护航夏粮收购 赋能乡村振兴

保障夏粮丰产丰收、颗粒归仓,是稳住农业基本盘、筑牢粮食安全底线的重中之重,近期,甘肃银行临夏分行精准对接农业全产业链资金需求,持续优化金融产品、下沉服务重心,以精准高效的普惠金融服务护航夏收工作有序推进,为地方农业提质增效、群众稳定增收注入金融活水。

立足农情精准布局 筑牢夏粮金融保障体系

该行将夏粮生产收购金融服务作为重点民生工作,提前谋划、主动发力。立足本地农业产业布局,深度研判粮食收购、加工资金流转规律,全面摸排种粮大户、农民专业合作社、粮油加工企业等经营主体的融资缺口,建立夏收金融服务专项台账,精准掌握涉农服务需求。

该行优先调配信贷资源倾斜涉农重点领域,保障夏收资金足额供应、随用随放。持续深化“银行+政策性担保”合作模式,借助政策性担保增信、分险优势,有效解决涉农主体轻资产、缺抵押的融资难题。同时,开通夏粮收购专属金融绿色通道,对涉农业务实行优先受理、审批、放款,大幅提升办贷效率,确保涉农资金不误农时、快捷落地。

针对不同规模的涉农经营主体,该行精准分类施策,配套流动资金贷款、政策性担保贷款、线上小微e贷等专属产品,搭建“线上+线下、大额+小额、长期+短期”的立体化金融服务体系,全覆盖满足夏粮全产业链多元化融资需求。

下沉一线精准滴灌 扎根一线纾解经营难题

分行坚持服务重心下移,组建党员突击队深入田间地头、收购市场、涉农企业,实地对接融资需求、解决经营难题,精准赋能本土特色农业发展。

和政县星月商贸有限公司是县域油料加工龙头企业,常年开展油菜籽收购、加工、销售业务,带动周边农户增收。夏收季是油菜籽收购关键期,企业流动资金压力激增,制约经营发展。该行迅速对接服务,通过政银担合作模式,为企业投放200万元流动资金贷款,有效盘活企业现金流,保障油菜籽集中收购工作顺利开展。

东乡县甘肃蔬香四季农业发展有限公司,承担着区域果蔬保供重要任务。针对企业夏收旺季的资金缺口,该行量身定制融资方案,投放200万元专项贷款,助力企业稳定果蔬产能、完善冷链配套、拓宽外销渠道,保障本地“菜篮子”供应稳定,实现产业发展与群众增收双赢。

康乐县种粮大户、俊明农作物种植农民专业合作社规模化流转土地200余亩,形成完整粮食产销产业链。今夏田间管护期间,合作社面临农资采购、农机运维资金缺口,该行客户经理主动上门服务,通过线上小微e贷快速投放30万元信贷资金,高效解决农资金难题,保障粮食田间管护有序推进。

优化多层惠农服务 全面提升夏收服务质量

在强化信贷投放的同时,该行从资金保障、便民结算、惠农宣教多维度发力,持续提升夏收惠农服务质效。精准预判夏收资金流转高峰,科学统筹调配信贷与营运资金,保障粮食收购资金供应充足、拨付顺畅,筑牢夏收资金安全防线。

针对夏收季高频结算需求,该行优化线上金融结算服务,依托手机银行、企业网银简化交易流程,实现收购款项实时划转,破解传统结算到账滞后、流程繁琐的问题。同时针对农村群体线上操作短板,安排工作人员上门指导商户、农户使用线上结算工具,让粮食交易结算更安全高效。

此外,该行常态化开展金融知识下乡活动,深入交易市场、田间地头,宣讲夏收信贷政策、征信管理、金融反诈等知识,有效提升涉农经营主体的风险防范意识。

农为邦本,本固邦宁。下一步,甘肃银行临夏分行将坚守金融支农初心,紧扣粮食安全和乡村振兴工作主线,持续优化涉农金融产品、升级惠农服务模式、加大信贷投放力度,常态化深耕粮食全链条金融服务,以精准务实的金融举措护航农业丰产丰收,赋能临夏州乡村经济高质量发展。

邮储银行临夏州分行:

盛夏的临夏,“花儿临夏·在河之州”的文旅品牌吸引着八方来客,避暑游、乡村游持续升温,文旅市场的“烟火气”日益升腾。

邮储银行临夏州分行主动融入地方经济发展大局,深耕普惠金融赛道,将金融服务触角延伸至特色商圈、网红景区、美丽乡村,通过精准信贷投放、优化服务模式、创新金融产品,全方位赋能文旅小微商户、个体创业者和乡村经营主体,以金融力量助力临夏文旅产业提质增效,赋能乡村振兴与民族团结融合发展。

商圈里的“及时雨”:让街头巷尾底气更足

特色商圈是临夏文旅产业的核心名片,也是文旅消费的主战场。进入旅游旺季,临夏市八坊十三巷等核心景区客流激增,辖区餐饮、文创、零售等商户迎来经营高峰期,同时普遍面临备货资金不足、流动资金周转紧张等问题。邮储银行临夏州分行精准施策,组建商圈专属服务专班,立足小微商户经营实际,持续优化小微信贷审批机制,依托大数据线上智能核验系统,简化办理流程、压缩审批时限,全力保障旺季商户资金需求,实现金融服务精准直达、快速落地。

经营特色小吃店的赵先生发现,目前,每日客流量比平时多出三成,面粉、炸鸡原料消耗极快。“想多备货,可流动资金都压在了前期采购上。”正当他为资

金周转发愁时,邮储银行临夏州分行的客户经理主动上门,通过手机银行为他申请了10万元“极速贷”,从提交申请到资金到账仅用了1天时间。

针对旅游旺季商户“备货急、周转频”的特点,该行组建了“商圈服务专班”,优化小微信贷服务机制,依托大数据线上核验,力争实现“3天放款”,让金融服务像“毛细血管”一样深入商圈肌理。

黄河岸边的“新引擎”:金融点亮露营经济

被誉为“临夏洱海”的莲花码头迎来避暑旅游高峰期。湖畔帐篷点点,游船穿梭,露营经济成为文旅消费的新亮点。

在莲花码头经营露营基地的王先生,计划增设观景天幕、升级烧烤设备并引入移动咖啡车,但近8万元的资金缺口让他一筹莫展。邮储银行客户经理走访中了解到这一情况后,迅速为其匹配了“极速贷”。通过全流程自动化审批,1天内8万元信贷资金便直达账户。

青年创业者张先生在邮储银行的支持下,也开启了露营器材租赁业务。5万元的启动资金让他顺利采购了首批帐篷和户外桌椅。“以前觉得贷款门槛高,没想到这么方便,解决了我头疼的问题。”张先生高兴地说。

从支持现有商户升级到扶持新兴创业力量,邮储银行临夏州分行积极配套

智能收单、资金结算等“一站式”服务,有效打通了产业发展中的资金堵点。

美丽乡村的“强支撑”:助力农家乐提质升级

盛夏的临夏乡村,不仅有秀美的自然风光,更有浓郁的乡土人情。随着避暑乡村旅游升温,农家乐成为带动村民增收的重要载体。邮储银行临夏州分行将小额贷款的服务触角延伸到乡村的每个角落,让农户在家门口就能享受到便捷的金融服务。

积石山县的马先生夫妻俩经营伊家田园餐饮农家院多年,靠着地道农家菜积累了不少回头客。今年盛夏客流量翻倍,食材采购资金告急。邮储银行为其审批了14万元授信,他随即用6万元购置新鲜食材。“客人讲究的就是新鲜,现在大家吃得满意,我们的口碑也越来越好。”马先生笑着说。

这些“接地气”的信用贷款,无需抵押、审批快速,不仅帮助经营者更新设施、提升服务,更推动了当地乡村旅游的提质升级,让“金名片”愈发闪亮。

党建领航促团结 金融惠民暖人心

一直以来,邮储银行临夏州分行坚持以党建为统领,将民族团结进步创建工作与普惠金融服务深度融合,以铸牢中华民族共同体意识为主线,在入户走

访、商圈服务、下乡调研过程中,常态化开展金融知识普及、反诈宣传、消费者权益保护等惠民服务,切实守护各族群众财产安全。同时,该行持续优化“商圈信贷地图”,将金融资源精准投放至太子山旅游大通道、环炳灵湖等重点文旅片区,全方位覆盖各族经营主体。跨越民族、全域覆盖的金融帮扶举措,助力各族群众共同增收致富,生动谱写了民族团结、共促发展的新篇章。

在服务文旅产业的过程中,该行坚持党建引领,将民族团结进步创建与普惠金融工作深度融合。以铸牢中华民族共同体意识为主线,在商圈走访、下乡入户中,积极开展金融普及和消费者权益保护宣传,引导各族商户和农户增强风险防范意识,守护好“钱袋子”。

通过不断优化“商圈信贷地图”,该行将金融活水精准滴灌至太子山旅游大通道、环炳灵湖沿线等更多旅游热点区域。小吃店、炒面馆和农家乐等,都在邮储银行的支持下焕发出勃勃生机,绘就了“中华民族一家亲,同心共筑中国梦”的生动画卷。

下一步,邮储银行临夏州分行将持续坚守服务“三农”、城乡居民和中小企业的初心定位,不断创新金融产品、优化服务质效,加大信贷投放,以源源不断的金融活水滋养临夏文旅产业发展,为建设宜居宜业宜游的幸福美好新临夏贡献金融力量。