

临夏金融监管分局践行“五篇大文章”推动城商行融合地方发展

本报讯 近年来,临夏金融监管分局践行“五篇大文章”,强化定位监管,指导城商行顺应地方经济社会高质量发展战略需求、阶段特征,因地制宜支持地方经济社会发展。

深耕普惠金融,擦亮为民底色。督促城商行切实提升金融服务质效,针对小微企业融资“短小频急”特点,成立专

营团队,开展“网格化”管理,最大限度提升经营性微贷业务的覆盖面和可得性,实现快报快审快批快放,切实解决小微企业融资难问题。截至3月末,城商行普惠型小微企业贷款余额18.93亿元,较年初增速高于各项贷款增速1.67个百分点。

赋能强工兴产,支持地方发展。督

促城商行深入贯彻地方党委决策部署,积极融入地方战略主战场,为推动全州创新转型高质量发展贡献金融力量。对现代产业、重大基础设施等项目建立绿色通道,单列信贷计划,持续加大信贷支持力度。截至3月末,城商行工业贷款余额9.56亿元,较年初增长0.24亿元。

践行绿色金融,助力绿色发展。督促城商行积极践行绿色发展理念,持续完善绿色金融发展机制,积极支持传统高碳工业企业的绿色技术革新,节能减排,降碳减污,加大对新兴产业支持,加快推动形成新质生产力。截至3月末,城商行绿色信贷余额11.27亿元,较年初增长0.03亿元。



金融“活水”润春耕 精准滴灌促生产

农行临夏分行



春风送暖,万物竞发。当前正值春耕备耕关键时节,农行临夏分行紧扣农时、靠前发力,把金融服务精准送到田间地头、农资商户、产业基地,以特色信贷产品、高效审批服务、贴心对接举措,将一笔笔“金融活水”注入春耕备耕各环节,为临夏州粮食丰收、农牧产业提质、农户增收致富播下希望的种子,奏响了一曲金融助力乡村振兴的春耕“奋进曲”。

“金融底肥”保农资 春耕备耕底气足

农资供应是春耕备耕的“第一道关口”,农行临夏分行精准对接农资经营主体资金需求,为春耕物资储备备足“金融底肥”。和政县城关镇,华益农资有限责任公司负责人赖华才正忙着调配化肥、地膜、种子,全力保障周边农户春耕需求。今年初,为缓解农资采购旺季的资金周转压力,赖华才向农行和政县支行咨询农户贷款政策,支行客户经理结合其农资批发行业特点精准匹配“农户特色贷款一商户贷”,快速完成授信30万元。

有了金融撑腰,赖华才的底气更足了。贷款到位后,赖华才不仅扩大了农资储备规模,还优化了品种结构,近两个月销售额达150万元,其中种子销售额130万元,同比增收15万元。在农行资金助力下,当地种子经营主体不仅周转顺畅,更在春耕农资保供中发挥了“稳定器”作用,让周边农户安心种地、不误农时。

草莓映红致富棚 黄河岸边春意浓

在和政县忙着春耕的同时,黄河岸边的永靖县已是硕果盈枝。三墩镇下墩村的一座座温室大棚在春光下熠熠生辉,棚内鲜红饱满的草莓挂满藤蔓,西红柿长势喜人,吸引着络绎不绝的游客前来采摘,欢声笑语让原本寂静的田野充满了生机。这喜人的丰收景象,离不开农行金融“活水”的精准浇灌。今年,农行临夏分行在永靖县聚焦三墩镇、岷岗镇等农业核心区,将“惠农e贷”“富民贷”等线上金融产品送到田间地头。

三墩镇下墩村村民肖增西就是受益者之一。他一直想承包村里新修的高标准温室大棚种植西红柿和草莓,却因资金缺口犯了难。“抱着试一试的心态申请了贷款,没想到第二天客户经理就上门了,20万元贷款很快就批下来,利率才3.0%,真是解了我的‘燃眉之急’!”肖增西望着自家大棚里红彤彤的草莓,眼中满是希望。

2025年以来,农行临夏分行在永靖县已累计为245户像肖增西一样的草莓、西红柿种植户投放贷款2754万元,金融服务贯穿大棚建设、种苗采购、种植管护到冷链配套的全过程。金融“活水”不仅浇灌出红火的产业,更让“刘家峡草莓”“刘家峡西红柿”的品牌越擦越亮,一座座温室大棚真正成为了黄河岸边乡村振兴的“致富棚”。

药材飘香底气足 山间田野焕生机

春日的康乐县景古镇,田间地头一派繁忙景象。站在自家田埂上,药材种植能手张瑞多望着新流转的30亩土地,脸上洋溢着抑制不住的喜悦。“有了农行的这笔钱,我就有了扩大规模的底气了!”他激动地说。

张瑞多从事当归、党参种植多年,是当地小有名气的“土专家”。今年,他计划将种植规模从十几亩扩大到30亩,但土地流转、购买种苗和肥料资金缺口如同一块大石头压在他心头。农行临夏分行客户经理在走访中了解到张瑞多的情况后,主动送“贷”上门,深入田间地头评估其经营状况和发展潜力。短短一周内,一笔20万元、利率低、免担保、期限长的“富民贷”便发放到位。这笔资金如同“及时雨”,让他顺利流转了土地,备足了农资。“3年的贷款期限给我吃了‘定心丸’,让我能安心搞生产,不用为短期还款发愁。”张瑞多的话语中多了一份安心。

在康乐县,像张瑞多这样的中药材种植户并非个例。农行临夏分行正将金融服务精准嵌入中药材种植的每一个环节,从种苗采购、田间管理到采收加工,让金融“活水”滋养着大山深处的致富希望。

截至3月20日,农行临夏分行今年已累计投放农户贷款6519笔、7.65亿元,农户贷款余额达29亿元,较年初净增5.5亿元。这一串串数字背后,是农行人深入田间地头的坚实脚印,是精准对接农户需求的民生温度,更是助力农业增效、农民增收的坚定承诺。接下来,农行临夏分行将继续深耕“三农”沃土,以更接地气、更贴心的产品和服务举措,为全面推进临夏州乡村振兴注入源源不断的金融动能。

建行临夏分行

正值春耕备耕的关键时节,走进临夏县夏狮种植养殖专业合作社,映入眼帘的是一派繁忙景象:标准化养殖圈舍整齐排列,新引进的良种牛羊膘肥体壮,工人们正忙着添草喂料、清理圈舍,为即将到来的春季扩产做着精心准备。

“多亏建行的98万元贷款及时到账,我们才能顺利扩大养殖规模、升级生产线,今年春耕期间的农资供应和牲畜补栏更有底气了!”合作社负责人望着焕然一新的养殖场,脸上洋溢着喜悦与感激。这份喜悦的背后,正是建行临夏分行深耕“三农”沃土、创新金融服务模式、全力支持春耕生产的生动实践。

精准破局

“轻资产”合作社打开融资之门

临夏县夏狮种植养殖专业合作社是当地高原特色农业产业链上的重要经营主体,主要从事优质饲草种植、良种牛羊繁育及有机肥加工,对带动周边农户增收、保障春季农资和畜产品供应具有重要作用。然而,和许多新型农业经营主体一样,该合作社在2024年曾因缺乏有效抵押资产、财务数据不够规范以及农业项目受自然和市场双重因素影响风险较高等问题,在两次申请银行授信时均未成功。资金瓶颈一度成为制约其抢抓春耕农时、扩大生产规模的“拦路虎”。

建行临夏分行在深入乡村开展“春耕金融服务行”调研中了解到这一情况后,迅速组建专项服务团队,实地走访合作社。工作人员发现,该合作社虽缺乏传统抵押物,但其养殖技术成熟、销售渠道稳定、与上游农户利益联结紧密,且具有较好的发展前景。如何将合作社的“资源优势”和“信用价值”转化为“融资资本”?建行临夏分行给出了创新答案。

产品赋能

“裕农快贷”搭起春耕资金“连心桥”

针对临夏县夏狮种植养殖专业合作社的实际情况,建行临夏分行依托总行专门为新型农业经营主体创新的“裕农快贷一合作社”版产品,打破传统信贷思维定式,坚持“数据增信”与“综合服务”并重。积极协调当地农业农村、乡镇经管站,帮助合作社完善信用信息建档,规范财务管理流程;依托金融科技手段,整合合作社近两年的养殖销售流水、饲草采购凭证、带动农户增收台账等经营数据,构建多维度的信用评价模型。在此基础上,简化审批流程、优化用款方案,实行“一企一策”的定制化服务。最终,该合作社成功获得98万元“裕农快贷”授信,并迅速支用50万元。

这笔“及时雨”,被临夏县夏狮种植

养殖农民专业合作社精准用于购买优质饲草料、引进良种母畜、改造自动化投喂系统及环保设施,有力保障了合作社春季生产扩产计划的顺利实施。

成效显著

金融“活水”浇灌乡村振兴“致富花”

金融赋能效果立竿见影。在信贷资金的有力支持下,该合作社实现了跨越式发展:年出栏量较上年度提升60%,预计全年产值可突破200万元;成功升级了生产线,饲草加工和有机肥生产能力大幅提高,不仅稳定保障了周边农户春耕期间对有机肥的需求,还为当地创造了就业岗位,带动入社及周边农户年均增收8000元。合作社的示范效应日益显现,成为临夏县金融支持新型农业经营主体、助力春耕生产的实践范例。

深耕不辍

绘就服务“三农”新画卷

临夏县夏狮种植养殖专业合作社是建行临夏分行以高质量金融服务助力春耕备耕、支持乡村振兴的一个缩影。今年以来,该分行坚决贯彻落实党中央关于“三农”工作的决策部署,将支持春耕生产作为年初信贷投放的优先领域,积极推广“裕农快贷”“乡村振兴贷”等一系列特色产品,并依托全州各乡镇的“裕农通”普惠金融服务点,打



通金融服务的“最后一公里”。

下一步,建行临夏分行将继续聚焦高原夏菜、畜牧养殖、特色林果等优势产业,持续加大信用贷款、随借随还等模式创新力度,以更精准的举措、更高效的服务,让更多金融“活水”涌向田间地头。

邮储银行临夏州分行

春回太子山,沃野织锦,农事正酣。眼下,临夏的田间地头,农户抢抓农时、辛勤劳作,播撒下春天的希望,一幅“人勤春来早,奋进正当时”的春耕新画卷正徐徐展开。

邮储银行临夏州分行紧扣春耕备耕关键节点,创新金融产品、优化服务模式、加大信贷投放,精准对接春季农业生产全链条、各领域需求,不断提升金融服务的精准度、充足性、时效性,全力保障各类农业经营主体春耕融资需求。

康乐县景古镇依托独特的高原阴湿气候与肥沃土壤,中药材种植已成为当地特色支柱产业。景古镇种植大户马荣成今年计划将当归种植面积扩大至100多亩,但前期购买种苗、地膜和专用肥占用了大量资金,眼看到了春耕下种的关键时节,周转资金出现缺口。期间,邮储银行康乐县支行客户经理在“春耕大走访”中了解到马荣成的难题,立即上门对接,结合其种植规模、信用状况及产业前景,为其推荐了“农牧贷”产品,开辟绿色通道。仅用3天时间,50万元信贷资金便顺利到账,解了马荣成的燃眉之急。“邮储银行真是及时雨,有了这笔钱,今年的当归、黄芪都能按时下种,收成有保障了。”马荣成说。

和政县买家集镇锄禾种植农民专业合作社负责人马伟,是一名“85后”返乡创业大学生,从事水果玉米种植行业已有8年。今年,他在当地流转土地500亩,规模化发展水果玉米种植。据测算,每亩投入成本约1800元,总投资达90万元,预计亩产鲜食玉米1.2吨,按每吨3000元的订单收购价计算,销售总额可达180万元。

春耕备耕关键时期,土地流转费、优质种苗、专用肥及滴灌设施等开支集中,马伟面临较大的资金周转压力。邮储银行和政县支行客户经理在走访中了解到这一情况后,主动上门对接,结合其种植规模、经营年限、信用状况,快速为其制定了融资方案。仅用2天时间,一笔50万元的“农牧贷”资金顺利发放到位,及时解决了马伟农资采购和田间管理的资金缺口。“我搞规模化种植这么多年,每年春耕最愁的就是资金问题。邮储银行主动上门,很快就给我放了50万元贷款,有了这笔钱,我就能放心投入生产了。”马伟说。

春耕备耕关键时期,邮储银行临夏州分行紧扣农时黄金窗口期,组织全辖支行员工深入田间地头、农户家中,开展春耕大走访,精准摸排农户春耕资金需求。建立优先审批、快速放款的全流程保障机制,打通金融服务春耕“最后一公里”,以充足信贷供给为全年农业生产丰收筑牢坚实金融支撑,全力纾解农户春耕资金难题。

甘肃银行临夏分行

春日的临夏,田野间农事渐忙,处处涌动着春耕生产的火热浪潮。为保障辖区内农业经营主体不误农时,甘肃银行临夏分行提早谋划、主动作为,将金融服务春耕备耕列为年度重点工作,组建专项服务团队,以精准金融供给、暖心上门服务、高效业务流程,及时为农户、农业企业送去资金支持。今年以来,累计投放涉农贷款59325万元,为临夏州春季农业生产有序推进、特色农业产业提质增效注入强劲动能。

靠前谋划部署,筑牢春耕金融保障

每到春耕关键时节,该行都将服务春耕生产摆在业务突出位置,切实扛起地方金融机构服务“三农”的责任担当。

为提升服务质效,分行建立春耕金融服务绿色通道,整合业务审批、风控审核、放款操作等资源,对涉农贷款实行“优先受理、优先调查、优先审批、优先放款”,压缩办理时限,保障资金精准直达。

分行立足本地农业实际,针对普通农户、种植大户、家庭农场、农业企业等不同主体,搭建多元化产品体系:针对农户小额、零散需求,推广线上便捷信贷产品,满足种苗、化肥、农机具采购等即时需求;针对规模型农业企业、农资经营主体,定制专属信贷方案,联动政府性融资担保机构拓宽融资渠道,全方位覆盖春耕生产全链条资金需求,实现精准对接、高效服务。

主动上门服务,精准助力经营主体

该行组建多支春耕金融服务先锋队,深入各县市乡镇村落、种植园区和企业,面对面了解经营状况、生产计划和资金需求,现场答疑解惑、梳理资料、制定融资方案,切实解决经营主体实际困难。

永靖县临夏兴瑞园林苗木有限公司是当地设施农业标杆企业,拥有200亩标准化种植园区,带动周边农户就业增收。今年春耕启动后,企业计划开展品种改良与设施智能化升级,资金需求迫切。分行服务先锋队走访获悉后,第一时间安排专人对接,分行领导带队实地勘察,快速确定融资方案,高效完成审批,为企业发放1000万元流动资金贷款。这笔资金助力企业顺利完成设施升级与种苗采购。企业负责人感慨道,甘肃银行的上门服务高效贴心,切实解决了春耕关键难题,今年不仅能提升果蔬产量品质,还能扩大规模,带动更多农户就近务工。

和政县星月商贸有限公司是当地集油菜籽收购、榨油生产、农资供应于一体的农业经营主体,是春耕生产的重要纽带。今年年初,企业为抢抓农时开展油菜籽收购与农资储备,面临资金周转难题。和政支行主动上门摸排,精准掌握企业诉求,安排客户经理实地核查,结合实际定制信贷方案,联动融资担保机构搭建高效通道,为企业发放200万元专项贷款。依托绿色通道压缩时限,资金

迅速到位,既保障了种植户农产品及时变现、激发农户春耕积极性,又覆盖3000多亩油菜种植需求,惠及周边3个乡镇,带动200余名农户短期务工增收,稳定了县域油料与农资供应。

康乐县中药材种植大户王永胜深耕种植多年,牵头负责中药材种植合作社,每年春耕集中采购生产物资。今年春耕期间,受农产品周转过期影响,其资金需求迫切。康乐支行服务先锋队下乡走访时,第一时间上门对接,现场收集资料、开辟绿色通道,通过专属涉农信贷产品快速放款,助力其完成150多亩中药材春耕。针对县域中药材种植户集中特点,支行批量开展上门服务,累计服务22户,发放春耕贷款615万元,全方位保障种植资金需求。该行主动对接当地食用菌企业甘肃祺祥菌业科技有限公司,为其新建大棚、扩大规模发放400万元流动资金贷款,助力企业抢抓农时扩产,带动农户增收,推动县域特色农业发展。

优化服务举措,打通助农“最后一公里”

分行始终坚持以客户为中心,聚焦农业经营主体实际需求,持续优化服务流程、创新服务模式,全力打通金融服务“最后一公里”。在上门服务中,客户经理提供一站式服务,现场指导业务办理、讲解金融政策,减少经营主体跑腿次数,提升服务便捷度与满意度。

分行坚守合规底线,在简化流程、提升效率的同时,严格把控业务风险,确保贷款精准用于春耕生产。针对农业生产周期长、季节性强的特点,灵活设置贷款期限与还款方式,贴合农事规律,减轻资金周转压力。

当前,临夏州春耕生产在金融“活水”的精准浇灌下有序推进,特色农业活力迸发。甘肃银行临夏分行以主动担当、高效服务,践行地方金融机构社会责任,用金融力量守护春耕、助力农户增收、推动产业增效。下一步,该分行将常态化开展上门服务,持续加大涉农信贷投放,优化金融产品与流程,聚焦特色种植、设施农业等重点领域,以精准供给护航农业生产,助力临夏州农业高质量发展,为乡村振兴、县域经济发展贡献坚实金融力量。



临夏融媒记者 谭静文
通讯员 杨先忠 冯亚荣 白雨枫