

## 借政府大楼编谎言

# 云南蒙自传销组织诈骗15万人

**传销新模式:**不会让人集中起来吃,住,上课,限制你的人身自由,更不会用暴力手段强迫你骗朋友来?

这个投资3800就能赚来上千万的项目到底是什么项目?按照搞传销的这些人说法,这个项目暗含在几本西部大开发的书中。

传销等人反复强调,蒙自的人力资源连锁项目是国家西部大开发战略的一部分,为让新人相信,甚至在当地的豪华政府广场上做了文章。

央视《经济半小时》10月24日播出节目“云南蒙自:十五万大军政府广场上演传销骗局”,以下为节目实录:

现在,我们来关注云南省蒙自县,一个神秘的发财项目,只要你投资3800元,就能赚回上千万。这到底是一个什么项目呢?记者专门赶到了蒙自,一起来看看她的发现。

### 投资3800赚来上千万元 商机无限还是陷阱重重?

在朋友的介绍下,记者认识了正在云南省蒙自县投资这个神奇项目的刘毅。一见面,刘毅就大谈项目如何赚大钱,但是到底是什么项目?回报率为什么会那么高,他却只字不肯提。

“现在还是一个隐蔽阶段,今晚跟你说了,你肯定睡不着觉。”

刘毅告诉我们,项目非常复杂,必须用三到五天的时间,才能了解清楚。第二天,刘毅带来了一位负责讲解的同行。

“我们所做的这个名字叫人力资源连锁业。”

这位叫杨霞的女子介绍,要做这个人力资源连锁项目,每人至少得交3800元,申购一个资格,其中3800元中会返回1700元用作生活费用,以后只需发展三个人,每发展一个人,就可以得到直接提成,下面的人如果又发展了新人,你还能拿到间接提成。当名下的份额达到600份后,就可以出局,拿到这个行业最诱人的天价月工资。

“那我究竟能拿多少钱,我这三字一些您可能感觉更诧异了,一个月可以拿到上百万。”

杨霞说,3800元购买一个份额,但每人投资最多不能超过10份。而且每个人只能发展3个直接下线。

“好多人来了,说我自己弄到600分,累计起来也就200多万,200多万之后,我上去之后就拿五百万,六百万,那不可以。”

按杨霞的说法,这个人力资源项目,是国家正在秘密进行的西部大开发隐蔽项目。

“它是一个什么路子,其实很简单,他就是国家借我们老百姓的钱,这个人这个钱,这是他的一个政治目的,一个拉动内需刺激消费,一个带动当地经济。”

对于这番描述,记者表示并不感兴趣。杨霞和刘毅相视一笑,似乎我们的反应,早在他们意料之中。

“不是给你洗脑,不是,哪个听了都是传销,我从我身边看到陆陆续续好多人拿到钱,我才会进来,合法性怎么理解,你有什么疑问,你再跟你的朋友聊一下。”

第二天上午,刘毅带记者来到一家茶馆,认识了一个姓皮的男同行。皮姓男子告诉我们,这个连锁项目是当地秘密推行的一个项目,红河州的筑巢引凤工程,早就有暗示。

“凤凰头一个眼睛,他的意思是什么?国家给你一个扶贫台,国家给你一个非上枝头当凤凰的机会,如果你胆子小,认为是传销认为是非法,吓回去了,那么回去之后该种地的种地,该上班的上班,维持中东部和谐发展,没办法,胆子小,回去吧。”

皮姓男子用了一个多小时的时间,向记者介绍了传销和他们这个连锁行业的不同。

“传销,你有30个朋友,你不会拉10个,传销卖产品,产品的价格远远超过传销的价

值,我们这个行业跟传销绝对不一样,你只能叫3个朋友,只有3个机会,传销做到什么级别,带上家人,老婆孩子马来西亚旅游,我们这个行业就不一样,从你加入当时起,国家给你重大疾病全包,生小孩全包。”

就在一个小区的门口,就悬挂着打击传销的标语,皮姓男子告诉记者这样一番道理。

“为什么这么挂,我告诉你,因为来的人太多了,房子修不起来,汽车拉不了人,很多人来了,这就是国家的宏观调控。”

既然是国家西部大开发项目,为什么要秘密进行呢?午后,一位姓黄的男子出现了。

黄姓男子重点讲的是国家西部大开发政策。可是,为什么这个项目投资3800元能够赚到上千万?又是什么部门在操作呢?对于记者打断讲解提出疑问,黄姓男子很不高兴。

“你听不听得都不要问我了,当我说完,你想听也好不想听也好,你不想听就把头低下去就行了,好不好。”

我们急于知道答案,也让刘毅很恼火。他告诉我们,是有一家叫深圳文斌贸易公司的企业,在负责具体运作这个项目,但是上级有规定,任何一个想入行的人,都必须用三五天时间,彻底了解这个项目,时间不到,了解不透彻,就不能参加。第二天,刘毅安排记者见到了一个自称姓万的老师。

“深圳贸易公司,就是挂着一个名而已。”

“为什么要挂一个名呢?”

“你要反方向思维,逆向思维。”

万老师带来了几本讲解西部大开发的书。他告诉我们,进入这个行业的规矩,就是一份听,二分看,七分悟。

“国家实际的目的其实是二八分流,在这个城市里边来十个人留两个走八个,写书的人是知道内情的,肯定知道。”

### 八路人马轮番哄诈 新模式难掩传销行骗本色

调查过程中,刘毅刘告诉我们,按照行业内的规定,来考察的人必须要跟介绍人同吃同住同行,记者以居住条件不好拒绝后,刘毅特地安排我们,参观了一个同行刚刚租住的房子。

“他这里很快就会叫人来,要考虑到下面发展,租的话一般最少是三居室,两室的一般不行。”

刚入行不久的小杨告诉我们,一旦加入的话,介绍人要帮新来的人交一个月房租和押金,买齐各种生活日用品。

“被子、牙刷全部都要给他买,锅碗瓢盆都是他们买,要买,不买的话要给他钱。”

“我说不要,他说不行,一定要买,这是个模式一定要传给你。”

小杨说,现在来蒙自从事这个行业的人多,租房子很不好租。人住的房子租金比同地段的商铺还要贵。

“这个房子1000元,地下的商铺多少钱?”

“三百五百都有,一般都是铺面要比房子贵。”

小杨告诉我们,入行后,上级还会给一笔包装费。他穿的皮鞋,西装,妻子用的一套化妆品,都是上级部门配发的。

“3800元进入这个行业也是小老板了,不能再穿的那么邋遢,要给你换套衣服,达到600分,包装费就要10万元,那怎么包装,金表戒指金项链,衣服都是名牌的。”

刘毅说,目前在云南蒙自已经形成了一个多达15万人的连锁网,在这个网下,又发展了数不清的体系。得知记者是山东人后,刘毅特地安排了一个老乡跟记者交流。

“你来了这里之后,吃喝住全部由人包,更重要,没有人跟着你,限制你自由,我拿人格担保。”

“是国家什么部门搞得这个事?”

“国家还什么部门,温家宝,直接管我们

这个行业的。”

刘毅告诉我们,从事连锁业的人来自各种行业,当听说记者从事酒店管理之后,第三天上午,他又带来了一个做酒店业的同行。

“国家非常聪明,第一个用这个方式带动落后地区,第二,让你有个翻身的机会,第三,我要打造一支经营队伍,抵制外货。”

三天时间内,刘毅安排了7个人跟记者交流,当记者表示已基本了解清楚时,刘毅说,按照行规,上级已经安排了两个“成功人士”来跟我们传授经验。第三天下午,我们见到了一位姓车的高级经理。

“我们看红河州政府,占地2000多亩,花了100多个亿,不管是房子哪里都是一个腐败工程,很多人得去坐牢,但没见抓一个人,这样一个建筑是想说明什么,我这里很安全。”

在谈到每个参与者所投资的去向时,这位车经理介绍说,其中52%的钱在行业内部流通作为人员的工资报酬,3%是高级经理级别以上人员的分红保底提成,而另外45%由国家拿去做秘密投资了。

“国家具体怎么去操控这个钱,我们具体不知道,反正中国五百强,这些企业,他是一个专用户头,每个城市只有一个专用户头,这个户头到底是国家的还是企业的还是个人的,不知道。”

“户头是工商银行的?”

“对,但是现在是没法查的。”

“为什么?”

“中国政府还要以打击传销来保护这个行业,账户是保密的。”

车经理向记者介绍,尽管行业规定每人只能发展三个下线,但其实想多投资还是有秘诀。

“想买得多,把家里的身份证借来,自己的父母,自己的老婆,自己的老公,孩子,这些也不少,代为操作的,你找人借一个身份证,出局了给他10万。”

最后安排见面的是领取百万月工资的黄经理。

“你现在挣到多少钱了?”

“现在还不好说,不止100万元,到了我这个级别的人,我不做,他要做,他不做,他要做,到最后,他做的,你们都有份,你们做的都是我的,就是享受这个过程。”

“如果我叫不来人怎么办?”

“我们这个行业就是互帮互助,我来两个朋友,我就放在你下面。”

刚才这个姚经理说一句话挺有意思,享受过程。至于项目怎么投资赚钱,那是国家的事。

这样的好事是不是真的存在?几个负责人给我们记者展示了一些神秘的证据。

### 传销终是噩梦一场

记者在红河州政府了解到,从2003年州政府搬到蒙自县之后,红河州的传销就开始了。这些人大多数来自湖南、四川、辽宁、新疆、福建等地,他们编造了各种借口和理由,把自己的亲戚朋友骗到蒙自从事传销活动。几年来,屡打不绝。

“自传销泛滥比较严重,主要是现在传销特点,不像以前,大众化的,组织培训,现在它是采用家庭式的,一家一户的,七八人是一家,一对一的帮扶,一对一的欺骗,把你引上贼船,比较难以打击。”

对于州政府暗含建筑语言的说法,政府工作人员觉得非常荒唐。西部大开发是党中央作出的重大战略部署,针对这一战略决策,肯定会有一些相关的配套措施,优惠政策,但是政策一定是公开的、透明的,不可能有暗中保护的项目。

“这些根本是无稽之谈,根本不存在的,这些事情散布谣言,主要是为了宣传,欺骗的需要。”

“很多人跟我们反映说,他们之所以选择蒙自的原因,就是因为这个豪华的政府大

楼,因为在他们的判断来看,西部不可能有这么豪华的一个办公大楼,那里面一定暗含了国家不能明说的含义在里面。”

“那我不清楚,广场大是好事啊,人民富裕了,房子大一点,好事,我认为好事,但是很多人正是利用了广场的大和豪华来做文章,不可能广场这么大,这个是跟经济文化发展水平是相当的。”

“你不觉得它过于豪华吗?”

“那不是我考虑的事情。”

从刚才的调查不难看出,这个所谓人力资源连锁项目,就是一种新型传销。它跟以往的传销有很大不同,采用一家一户式的分散活动,不但难以打击,而且迷惑性很强,而且不再像以往那样集中上课,而是用五天的时间,对被骗来的人进行集团式的“轰炸”,各种成功人士、高级经理天天来给你一对一的洗脑,让你逐步陷进去。

我想,刚才那两个给记者使眼神的人,包括刘毅当时担心被人举报等等这些细节,已经告诉我们,他们对于这样的传销骗局,其实心知肚明,只不过是想把更多人拉进这场骗局,来帮助他们实现一夜暴富的梦想。但是,他们费尽心思,最后的结果到底会是什么呢?在蒙自县的一次打击活动中,一位连锁业的高级经理被警方抓获,来听听他的说法。

张某是从2004年开始来到蒙自从事传销的,在发展到200份以后,他就再也叫不到人了,在高层领导的授意下,他开始扮演起了假高级的身份。

“他说我就对外边说你是上高级了,其实我没有上高级,他说这样你叫人也叫好,每个月有那么多少钱拿。”

即使是扮演假高级,张某发现,想做到600分还是根本不可能,为了尽快出局拿到天价工资,他把做生意赚来的60万元,以亲人的名义购买了200多个份额,放在了自己名下。

“我始终做不到600分,他就叫我补两条经理线,我又从家里贷款,贷了50万元来买经理线,买上去之后,第二月之后就找他拿6—10万的保底工资,他原来跟我讲,其实根本没有的,我就找他退钱,他说退钱不肯退,我们上面高级那么多人,都全部分完了。”

“没有到六百份什么事情都不知道,到了六百份才知道。”

“都是被他们高级分掉了,后来她说的很清楚,全部都分完了。”

“知道骗局是太晚了。”

看来,被传销分子称之为一生只有一次的发财项目,其实就是策划者们收钱分钱的游戏,告诉我们,业内的高级经理们都知道,这样人头拉人头的游戏,链条迟早会断掉。在蒙自采访期间,记者遇到了不少当初被骗来搞传销至今有家不能回的人。

“骗人的,说是隐蔽的项目,没有,都是假的。”

在州政府广场上,记者还遇到了卖棉花糖的刘伟。刘伟一家三年前年被朋友骗来蒙自县,稀里糊涂的加入了传销。

“今天没出工作?最近做得好吗?”

“没有,没有人来啊。”

“你们多长时间没叫来人了。”

“两三个月吧。”

“不是会返一部分做生活费吗?”

“来人返,没有人来就没有。”

“没有人来就没有生活来源了?两三个月不来人你不着急?”

“着急也没有办法。”

“那你为什么不走呢?”

“上了这条贼船,我回家也找不到合适的活,要能找到合适的活,谁还在这里。”

“不是说叫不来人,上面的人会帮你叫吗?”

“他也不会帮你多少的。”

“我准备过一段时间叫我弟弟过来。”

“那你怎么说?”

“骗嘛,这没办法,都是骗的。”

(据新华网)